

Dein Sales-Script

Vorlage 2

1) Vertrauen aufbauen

Hey, wie schön, dich zu sehen!

- Von wo rufst du denn gerade an? - Bezug auf Lives, Messenger, etc.

2) Führung übernehmen

Klasse! Bevor wir starten, mag ich dir noch den Rahmen mitgeben, was jetzt passiert.

Also: Wofür ist das Gespräch gut? Das Gespräch dient dazu, dass wir bei dir ganz genau rein schauen, wo du gerade stehst, wo du hin willst und welche Fragen und Probleme du gerade hast. Dafür werden wir dir am Anfang einige Fragen stellen. Das machen wir, damit wir wirklich gut verstehen wo du stehst und damit wir dir direkt Tipps mitgeben können.

Ganz klar: Wenn wir dabei merken, dass du langfristig ein Ziel verfolgst, bei dem wir dir mit der Mastermind perfekt helfen können, dann erzählen wir dir natürlich auch gerne mehr davon.

Jetzt lass uns aber erst einmal schauen, wo du gerade ganz genau stehst.

3) Analyse

Dann erzähl mir, wo du gerade stehst und welche Herausforderung du aktuell hast!

...

PROBLEM

„Wie lange hast du das Problem schon?“ „Was meinst du mit ...?“

„Gibt es sonst noch etwas?“

EIGENE LÖSUNG

„Was hast du bis jetzt bereits getan, um das Problem zu lösen?“ „Hast du schon Kunden darüber gewonnen?“

„Wie sieht dein Marketing aus?“

ZIEL

„Wo willst du in 12 Monaten sein?“

„Warum willst du als Coach arbeiten?“

„Wieviel willst du im Monat an Umsatz machen?“

HINDERNISSE

„Ok, du bist aktuell in der Situation... Du möchtest ... erreichen. Was stoppt dich denn aktuell daran, dieses Ziel alleine zu erreichen?“

APELL

„Du hast jetzt... ? Warum nicht einfach damit zufrieden geben?“

„Wie lange willst du das so noch weiter machen?“

„Du sagst, du möchtest es verbessern, aber wie sehr willst du das wirklich?“

4) Hole dir das „JA!“ für das Angebot

Wenn ich es richtig verstanden habe: Zusammenfassung!!!

„Ok! Also klar ist, dass wir dir definitiv bei deinen Themen helfen können! Die Frage ist jetzt: Wenn wir jetzt sagen, super das passt alles. Lass uns morgen direkt loslegen. Wie geht es dir dabei?

- Mega, ich will sofort loslegen!!! Erzählt mir bitte mehr von der Mastermind!

ANGEBOTSSATZ

„Wir helfen Startern und Coaches, die Startschwierigkeiten haben, dabei erfolgreich ihr Coaching-Business aufzubauen und dabei spielerisch und leicht Kunden zu gewinnen.“

AUFBAU MASTERMIND

Die Mastermind löst für dich 3 Probleme

1. Wie baue ich mein erfolgreiches Coaching-Business auf? => Positionierung und Strategie
2. Wie gewinne ich leicht und entspannt dauerhaft Kunden? => Marketing/Vertrieb
3. Wie lebe ich meine Mission als Coach? => Selbsterkenntnis/Anbindung

PAUSE!!!!

Säulen der Mastermind

1. Mitgliederbereich => Schritt für Schritt-Anleitung
2. Calls => Raum aktiv deine Fragen zu stellen
3. FB-Community => Werkstatt und Gemeinschaft

PAUSE!!!!

- Wieviel kostet das?

Unser Service liegt bei x € bei Einmalzahlung. Bei Ratenzahlung y €.